

Alfredo SanFeliz

“Llama la atención su capacidad de comprender las razones y aspectos emocionales y menos visibles que provocan y sostienen los conflictos.”



Perfil

Su trayectoria profesional le ha llevado siempre a vivir en entornos de negociación y resolución de conflictos. Durante un largo periodo desarrolló la práctica profesional como abogado en los despachos Melchor de las Heras (hoy CMS Albiñana Suarez de Lezo) y en despacho propio. A ello se acompañan algunas iniciativas empresariales propias y 14 años de vida empresarial y jurídica como Secretario General y del Consejo de Administración en una importante multinacional española cotizada de productos de consumo (Campofrio Food Group).

En el año 2014 movido por sus inquietudes de enriquecer la gestión de las relaciones y los conflictos en los ámbitos empresariales, profesionales y familiares fundó la compañía The Wise Company para desarrollar tareas de facilitación y prestar intervenciones especializadas en la gestión de conflictos y relaciones difíciles mediante la comprensión de las dinámicas de relación entre personas en dichos ámbitos. Su principal actividad se centra en la mediación para la resolución de conflictos empresariales familiares y en labores de facilitación de conversaciones constructivas para propiciar el encaje de intereses empresariales, patrimoniales y personales entre socios.

En la actualidad complementa su actividad profesional con actividades docentes y de investigación en el campo de la negociación y la gestión de acuerdos en la Universidad Francisco de Vitoria, a través del Instituto Superior de Negociación, además de su participación activa en el Instituto de Consejeros y Administradores como miembro del Comité de Normas y como patrono de la Fundación Foro de Foros.

Autor de los libros *“Quien Manda Aquí”* y *“Reptilandia”* ambos relacionados con la influencia del inconsciente en nuestros conflictos y relaciones, y de otros como *“Rousseau No Usa Bitcoins, una Revolución Pacífica Hacia Una Sociedad Con Sentido”* y *“Por fin me comprendo, conocerse bien para vivir mejor”*

Sectores de Experiencia

- Empresas y patrimonios familiares
- Disputas entre socios
- Relaciones mercantiles y comerciales

Experiencia

Empresas y patrimonios familiares

Resulta de gran valor en él la combinación de su experiencia en el mundo empresarial y del derecho societario y mercantil con su formación como coach y desarrollo en aspectos emocionales y de comportamiento humano. A ello se une su facilidad de relación y de generar confianza que le hacen un experto en la comprensión de las dinámicas de relación habituales en los contextos de empresas familiares y en su capacidad de ordenar procesos de mediación y facilitación para la resolución o prevención de conflictos.

- Diputa entre dos hermanos de una familia empresaria en relación con aspectos tanto personales como de discrepancias de gestión.
- Encauzamiento de las diferencias entre hermanos que mantenían bloqueado un importante patrimonio inmobiliario heredado.
- Disputa relativa al reparto de participaciones, la sucesión y asignación de responsabilidades y remuneraciones en la segunda generación de una empresa familiar.
- Resolución de disputas varias en relación con los aspectos económicos relacionados con separaciones matrimoniales.

Disputas entre socios

Su larga experiencia como asesor y secretario del consejo de múltiples sociedades de mayor y menor dimensión y su experiencia para ayudar a promover soluciones de consenso y conciliadoras de las diferencias entre socios y miembros de consejos de administración le otorgan un incuestionable dominio para la mediación en estos campos en los que suelen convivir aspectos importantes tanto en el campo económico y de criterios de gestión como en el emocional.

- Disputas varias en relación con la escisión o separación de miembros de despachos profesionales.
- Conflictos relacionados con la gestión de Joint Venture en el ámbito Industrial de carácter internacional.
- Conflictos relacionados con el ejercicio de una opción (PUT) para salida de un socio de una sociedad industrial.
- Disputa relativa al incumplimiento de un pacto de socios en una sociedad cotizada.
- Resolución de desacuerdos en relación con la extinción de una sociedad inviable económicamente en el campo de la salud.

Relaciones mercantiles y comerciales

Su experiencia en aspectos relativos al funcionamiento de las organizaciones y de los factores humanos que en ellas se dan, su intensa práctica en el desarrollo y gestión de acuerdos mercantiles de todo tipo junto con su capacidad de propiciar la creación de opciones y alternativas para resolver bloqueos le sitúan con muy destacadas capacidades para la mediación en el campo de las relaciones mercantiles y contractuales.

- Disputa relativa a la potencial rescisión de una operación de cesión de una rama de actividad empresarial con más de mil empleados.
- Litigios varios relativos al incumplimiento de declaraciones y garantías en contratos de compraventa tanto en España como en países terceros.
- Conflicto relativo a la usurpación y toma de control ilegítimo de la posesión y gestión de un importante centro de ocio.
- Conflicto relativo a la ejecución indebida de prestaciones contractuales en el ámbito de servicios industriales.
- Disputa sobre responsabilidad por el sacrificio de todos los animales de una importante granja de porcino en Rumanía

Estilo de Mediación

Alfredo tiene una gran capacidad de observación y de escucha profunda para la captación de motivaciones y claves relevantes en cualquier conflicto. A ello se une su capacidad de generar confianza y ser respetado en su autoridad para determinar el proceso. Destaca su capacidad de crear espacios seguros y de formular preguntas para abrir nuevas miradas de las partes que permitan el nacimiento de nuevas opciones que posibilitan acuerdos y evitan bloqueos. Se le reconoce una gran capacidad de descomposición de los asuntos complejos para hacerlos comprensibles a las partes y abordables, lo que ayuda a las partes a comprender lo que está en juego, valorar sus alternativas y progresar con acuerdos. Su amplia experiencia en facilitación le convierte en un gran generador de conversaciones constructivas entre las partes orientadas a la satisfacción de sus intereses y al abandono por ellas de influencias emocionales negativas. Tiene probada habilidad para propiciar salidas airoasas.

Acreditación y Carrera Profesional

Acreditación

- Certificado como mediador en Londres por CEDR (Centre for Effective Dispute Resolution. 2013).
- Coach Dialógico (Instituto de Desarrollo de Directivos, Universidad Francisco de Vitoria, Madrid, año 2012)
- Practitioner en Programación Neurolingüística PNL (The School of Change, Madrid 2013)
- Programa de Dirección General (IESE año 2000).
- Programa de Alta Dirección de Empresas Agroalimentarias (Instituto San Telmo año 2006)

Experiencia Profesional

- 2020 Of Counsel del despacho Lopez Ibor Abogados para desarrollo de ADRs.
- 2014-2020 Socio Fundador de The Wise Company compañía dedicada a la gestión de conflictos y asesoramiento para la gestión de asuntos complejos, crisis, facilitación y gestión del cambio.
- 2018-2020 Consejero y profesor de negociación y gestión de conflictos en el Instituto Superior de Negociación de la Universidad Francisco de Vitoria
- 2000-2013 Secretario General de la sociedad cotizada Campofrio Food Group
- 1995-1999 Ejercicio de la abogacía en despacho propio.
- 1985-1995 Despacho Melchor de las Heras, Abogados (Hoy CMS Albiñana-Suarez de Lezo)