

## Pedro Sangro

“Identifica los puntos del conflicto y aflora las soluciones de forma asombrosa. Es la persona que necesitábamos”



### Perfil

Ha desarrollado su carrera profesional dentro de la empresa como parte de los equipos gestores, por lo que tiene un profundo conocimiento de los “drivers” de las operaciones y los negocios, en entorno nacional e internacional, lo que facilita la identificación de soluciones.

Su estrecha relación con entidades de capital riesgo y de sociedades de inversión y agencias de valores le permiten conocer bien el marco de toma de decisiones de este sector y de los criterios de gestión de negocios de participadas.

Su extensa práctica jurídica independiente le permite dominar los entornos legales para el desarrollo de soluciones a conflictos.

Asesora en sectores como cementero, sociedades de inversión, fabricantes, retail, logística, servicios, construcción o ingeniería. Es asesor de dos asociaciones patronales en el ámbito de la fabricación y la comercialización.

### Sectores de Experiencia

- Integración y compraventa de negocios, Joint Ventures.
- Gestión de negocios y asuntos corporativos.
- Actividades industriales y relaciones comerciales.
- Empresa y patrimonios familiares. Fundaciones.
- Propiedad industrial e intelectual.

### Acreditación y Carrera Profesional

- Actualmente es socio del despacho SANGRO & BLF ABOGADOS.
- Fue socio del despacho FERRERAS ABOGADOS.
- Fue profesor de negociación avanzada del HARVARD EURONEGOTIATION PROJECT, institución para la que colaboro en sus programas de formación para empresas y la Universidad Pompeu Fabra (Barcelona).
- Fue, durante 15 años, director de la Asesoría Jurídica GRUPO URALITA.
- Fue abogado del departamento de contenciosos de MAPFRE MUTUALIDAD.

- Mediador acreditado en Londres por CEDR (Centre for Effective Dispute Resolution).
- Mediador acreditado Ministerio de Justicia.
- Miembro del club acreditados Fide /CEDR.
- Programa sobre “Mediation In Intellectual Property And Technology Disputes” impartido por FIDE y el Centro de Arbitraje y Mediación de la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (OMPI).
- Vicepresidente de la ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE NEGOCIADORES.
- Máster en Asesoría Jurídica de Empresas (MAJ) por el Instituto de Empresa
- Abogado del Colegio de Abogados de Madrid.